

# ASESORAMIENTO JURÍDICO & FINANCIERO

**Pedro Morgado de Sousa**, abogado, director de GNC – Advogados Associados

## "Abrir delegación en Portugal es fácil y ágil"

Fundado hace 17 años y con bufetes en Lisboa y Oporto, GNC (<http://www.gnc-abogadosportugal.es>) - Advogados Associados es un despacho formado por 11 profesionales y especializado en Derecho Laboral, Mercantil y Tributario (con especialidad en recuperación de deudas y gestión de insolvencias). El despacho tiene entre sus clientes a numerosas empresas españolas, especialmente de Catalunya y el País Vasco, de diversos tamaños y actividad.

### **¿Cuál es la forma idónea de entrar en Portugal para una empresa española?**

No se puede generalizar ya que debemos tener en qué tipo de empresa es...pero abrir una sucursal en Portugal es algo que realizamos constantemente para nuestros clientes españoles. Es muy habitual cuando se trata de una empresa industrial.



## **¿Qué ventajas tiene la sucursal frente a otras formas?**

Los trámites son mucho más ágiles que en España, el registro mercantil portugués es uno de los más rápidos y menos burocratizados de Europa, no existe la figura el procurador y no todos los trámites pasan por el notario. En menos de dos días una empresa española puede tener una filial portuguesa plenamente operativa.

## **¿Y la legislación laboral?**

En estos momentos la legislación laboral portuguesa es mucho más flexible que la española. Esto se debe a la intención de nuestro gobierno de activar la economía. Aún así se deben tener en cuenta la tipología contractual, el régimen fiscal y otros elementos por lo que las empresas deben asesorarse bien ya que es más fácil litigar en Portugal que en España.

## **La gestión de impagos también es más ágil en Portugal y esa es una de las especialidades de GNC (<http://www.gnc-abogadosportugal.es>) –Advogados Associados...**

Mucho más ágil. Y esto es consecuencia de que el sistema judicial portugués está más avanzado que el español; es más rápido. La mayoría de los trámites se pueden realizar a través de Internet, las tasas judiciales se pagan online. Un 75% de nuestros servicios a empresas españolas pasan por la gestión de impagos y recuperación de deuda y en la mayoría de los casos, después de negociar, llegamos a un acuerdo con el deudor o tenemos una decisión judicial en menos de un mes.

## **Sin embargo no todo son ventajas... ¿qué pasa con las tasas judiciales?**

Las empresas españolas deben tener muy claro que en Portugal es más fácil litigar, como le respondí anteriormente, ya que no se condena en costas a la parte perdedora del pleito, salvo que se demuestre que hay mala fe en el inicio de las acciones judiciales. Por ello se dan demandas que no se darían en España. Esto sorprende mucho a nuestros clientes españoles.

## **¿Qué oportunidades de negocio son las que ofrece Portugal a las empresas españolas?**

Históricamente Portugal ha sido el primer destino internacional de muchas empresas españolas. Eso todavía es así. El país luso tiene una gran actividad en el sector turístico, en el de las tecnologías y también en el de la maquinaria industrial. Los servicios en general están todavía más desarrollados en España que en Portugal con lo que las empresas españolas de servicios pueden todavía crecer mucho aquí.

## **GNC –Advogados Associados**

**[www.gnc-abogadosportugal.es](http://www.gnc-abogadosportugal.es)** (<http://www.gnc-abogadosportugal.es>)

**[morgado.sousa@gnclegal.com](mailto:morgado.sousa@gnclegal.com)** (<mailto:morgado.sousa@gnclegal.com>)

**Tel. 00 351 917 940 644**